

Kontribusi Produk Olahan Nanas terhadap Pendapatan pada Usaha Oleh-Oleh Khas Prabumulih Toko Kue Darrel

Meirani Betriana¹, Chairani Adelina²

Universitas Prabumulih -¹ meiranibetriana555.ypp@gmail.com

-² chairaniadelina@gmail.com

Abstract-The Contribution of Pineapple Processed Products to Revenue in the Typical Souvenir Business of Prabumulih Darrel Cake Shop In the midst of globalization and increasingly advanced and strict trade flows, local wisdom plays an important role in maintaining the cultural identity of a region and supporting local economic growth. One of the tangible forms of local wisdom is local processed products that not only represent the cultural wealth of an area but also have the potential to increase business income. This study aims to find out the contribution of processed pineapple products as local wisdom in increasing income in the Prabumulih souvenir business. This type of research is descriptive using quantitative data. The data source used was secondary data obtained from interviews about processed pineapple products and income obtained by Darrel Cake Shop. The population in this study is data on various processed products and income with samples taken are the types of processed products sold and the revenue of Darrel cake shops in 2021-2023 . The data analysis techniques used in this study include data reduction interpreted as summarizing activities, selecting main things that are adjusted to the focus of the research, in this case choosing the types of processed pineapple and non-processed pineapple products obtained through observation, interviews, and documentation that are focused on the formulation of problems in the research. After the data is reduced, it will provide a clearer picture to researchers so that it can be described and compiled systematically so that it is easier to understand, especially in analyzing the contribution of processed pineapple products in increasing business income. The last stage, namely drawing conclusions, is the stage where the researcher draws conclusions from the data findings. After all the data has been described and compiled systematically, conclusions are drawn and the results of the research are validated.

Keywords: *Contribution, Pineapple Processed Products, Income.*

1. PENDAHULUAN

Ditengah globalisasi dan arus perdagangan yang semakin maju dan ketat, kearifan lokal memainkan peran penting dalam mempertahankan identitas budaya suatu daerah serta mendukung pertumbuhan ekonomi lokal. Kearifan lokal merupakan kekayaan lokal suatu daerah. Salah satu bentuk nyata dari kearifan lokal adalah produk olahan lokal yang tidak hanya mewakili kekayaan budaya suatu daerah tetapi juga memiliki potensi untuk meningkatkan pendapatan usaha. Pada tahun 2012 Toko Kue Darrell memulai usaha kecil dari rumah dengan menjual makanan seperti pancake duren, brownies, dan klapertart. Tahun 2015 mulai memperbesar usaha dan mengembangkan produk yaitu menjual berbagai macam bolu, kue basah, kue kering, jajanan pasar, snack box, dessert dan berbagai macam jenis makanan lainnya. Semakin berkembangnya industri makanan dan minuman, Toko Kue Darrel melihat peluang besar untuk menggali potensi nanas sebagai bahan baku untuk produk olahan yang unik dan menguntungkan dengan mengembangkan produk baru yang tidak hanya memperkaya ragam kue khasnya tetapi juga meningkatkan daya Tarik dan nilai jualnya dengan memanfaatkan kearifan lokal berupa kekayaan alam Kota Prabumulih dari buah nanas yang sekarang dikenal dengan ole-ole khas Prabumulih. Selain itu, upaya untuk mengeksplorasi peningkatan pendapatan usaha toko kue Darrel Prabumulih dengan memanfaatkan produk olahan nanas sebagai kearifan lokal, sehingga menjadi penting untuk dilakukan kajian secara mendalam agar toko kue Darrel dapat fokus melakukan survei untuk mengetahui kebutuhan dan preferensi konsumen terkait produk olahan nanas, mengembangkan resep baru atau variasi produk kue yang menggunakan nanas sebagai bahan utama untuk melihat kontribusi produk olahan nanas sebagai kearifan lokal dalam meningkatkan pendapatan usaha. Dari uraian latar belakang tersebut, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah bagaimana kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan pada usaha ole-ole khas Prabumulih Toko Kue Darrel. Menurut Philip Kotler, produk adalah sesuatu yang dapat ditawarkan ke pasar untuk diperhatikan, dimiliki, dipakai atau dikonsumsi sehingga dapat

memuaskan keinginan atau kebutuhan

Menurut Wibowo (2021:5) Penjualan merupakan suatu kegiatan yang ditujukan untuk mengembangkan berbagai rencana strategis yang dapat diarahkan pada kegiatan usaha memuaskan kebutuhan dan juga keinginan dari pembeli atau konsumen untuk dapat mendapatkan penjualan yang dapat menghasilkan laba dan keuntungan. Penjualan merupakan suatu kegiatan transaksi yang dapat dilakukan oleh dua orang atau dua belah pihak dengan menggunakan alat pembayarannya yang sah.

Menurut Ikatan Akuntan Indonesia (2018), pengertian pendapatan adalah penghasilan yang timbul dari pelaksanaan aktivitas entitas yang normal dan dikenal dengan sebutan yang berbeda, seperti penjualan, penghasilan jasa, bunga, dividen, royalti, dan sewa.

2. METODE

Jenis penelitian yang digunakan adalah penelitian ini adalah deskriptif dengan pendekatan kuantitatif yaitu, penelitian yang menjelaskan semua data penelitian dalam bentuk angka dengan Sumber data yang dipakai dalam penelitian ini adalah data sekunder yang diperoleh langsung dari hasil wawancara dengan pemilik usaha Toko Kue Darrel. Menurut Sugiyono (2014: 148) Populasi adalah wilayah generalisasi yang terdiri atas objek atau subjek yang mempunyai kualitas dan karakteristik tertentu yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya. Maka populasi yang digunakan pada penelitian ini adalah data mengenai pendapatan dari penjualan produk olahan nanas dan total pendapatan dari penjualan Toko Kue Darrel dengan sampel yang digunakan adalah data mengenai pendapatan dari penjualan produk olahan nanas dan total pendapatan dari penjualan Toko Kue Darrel Tahun 2022 dan 2023. Teknik pengambilan sampel dalam penelitian ini menggunakan metode *Purposive Sampling*. Menurut Sugiyono (2014: 156) *Purposive Sampling* adalah pengambilan sampel sumber data dengan pertimbangan tertentu. Adapun maksud atau tujuan tertentu dari teknik pengambilan sampel pada penelitian ini adalah mengambil data terbaru. Metode Analisis Data adalah cara-cara mengelola data yang telah terkumpul untuk kemudian dapat memberikan interpretasi dan pengelolaan data dimaksud untuk menjawab masalah yang telah dirumuskan. Menurut Sugiyono (2014: 402) Analisis Data adalah proses mencari dan menyusun secara sistematis data yang diperoleh dari hasil observasi, wawancara, catatan lapangan dan dokumentasi, dengan cara mengorganisasikan data kedalam kategori, menjabarkan kedalam unit-unit, melakukan sintesa, menyusun kedalam pola, memilih nama yang penting dan yang akan dipelajari, dan membuat kesimpulan sehingga mudah difahami oleh diri sendiri maupun orang lain.

Teknik analisis data yang digunakan adalah konsep Miles & Huberman yang mengemukakan bahwa aktivitas dalam analisis data kualitatif dilakukan secara interaktif dan terus menerus sampai tuntas, sehingga datanya sudah jenuh. Aktivitas dalam analisis data ini meliputi *data reduction, data display, dan conclusion drawing/verification*. Reduksi data diartikan sebagai kegiatan merangkum, memilih hal-hal pokok yang disesuaikan dengan fokus penelitian. Data yang diperoleh melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi difokuskan terhadap fokus penelitian. Setelah data direduksi maka akan memberikan gambaran yang lebih jelas kepada peneliti. Diuraikan dan disusun secara sistematis agar lebih mudah dipahami. Tahap terakhir yaitu penarikan kesimpulan adalah tahap dimana peneliti menarik kesimpulan dari temuan data. Setelah semua data sudah diuraikan dan disusun secara sistematis lalu dilakukan penarikan kesimpulan dan verifikasi.

2. HASIL DAN PEMBAHASAN

Untuk mendapatkan gambaran tentang data hasil penelitian yang dilakukan maka disajikan mengenai deskripsi data pada penelitian ini dalam laporan pendapatan dari hasil penjualan Toko Kue Darrel dalam tiga tahun terakhir yaitu tahun 2021 sampai dengan 2023. Data hasil penelitiannya sebagai berikut:

a. Produk Olahan Nanas

Produk olahan nanas adalah suatu produk makanan atau kue yang berbahan dari buah nanas. Produk olahan nanas yang dihasilkan oleh Toko Kue Darrel antara lain kue nastar, bolu gulung nanas dan bolu lapis nanas. Berikut data pendapatan Toko Kue Darrel yang berasal dari penjualan produk olahan nanas.

Tabel 1. Penjualan Toko Kue Darrel

Tahun	Penjualan Produk Olahan Nanas	Percentase Kenaikan
2021	Rp. 2.311.035.000,-	-
2022	Rp. 2.845.235.000,-	18,76%
2023	Rp. 2.995.385.000,-	5,01%

Sumber : Toko Kue Darrel, 2024 (Data diolah)

Dari tabel 1 diatas dapat dilihat bahwa penjualan produk olahan nanas dari tahun 2021 sampai dengan 2023 sangat berfluktuatif. Dimana setiap tahunnya mengalami kenaikan. Pendapatan tertinggi dari hasil penjualan produk olahan nanas yaitu pada tahun 2023 sebesar Rp. 2.995.385.000,-. Meskipun tertinggi, tingkat kenaikan penjualan produk olahan nanas tidak begitu besar dari tahun sebelumnya yaitu hanya sebesar 5,01% dibandingkan dengan kenaikan penjualan yang cukup signifikan dari tahun 2021 ke tahun 2022 yaitu sebesar 18,76%. Dari hasil wawancara, pemilik Toko Kue Darrel mengatakan bahwa persentase kenaikan penjualan cukup tinggi pada tahun 2022 dikarenakan sudah mulai aktifnya berbagai kegiatan perekonomian dan sosial lainnya di lingkungan masyarakat Kota Prabumulih pasca pandemi covid-19.

b. Pendapatan

Pendapatan sangat berpengaruh bagi kelangsungan hidup suatu usaha, semakin besar pendapatan yang diperoleh maka semakin besar kemampuan suatu usaha untuk membiayai segala pengeluaran dan kegiatan-kegiatan yang akan dilakukan oleh perusahaan. Sebagai suatu bentuk usaha dagang yang tentunya berorientasi pada keuntungan atau laba maka pendapatan mempunyai peranan yang sangat besar, karena pendapatan akan mempengaruhi tingkat laba yang diharapkan dan tentunya akan menjamin kelangsungan hidup perusahaan. Berikut data total pendapatan dari hasil penjualan Toko Kue Darrel.

Tabel 2. Pendapatan took Kue Darrel

Tahun	Total Pendapatan	Percentase Kenaikan
2021	Rp. 3.097.667.800,-	-
2022	Rp. 4.559.048.500,-	32,05%
2023	Rp. 4.751.678.900,-	4,05%

Sumber : Toko Kue Darrel, 2024

Dari tabel 2 diatas dapat dilihat bahwa Total pendapatan dari penjualan Toko Kue Darrel dari tahun 2021 sampai dengan 2023 sangat fluktuatif dan selalu mengalami kenaikan disetiap tahunnya. Total pendapatan dari keseluruhan penjualan Toko Kue Darrel tertinggi pada tahun 2023 yaitu sebesar Rp. 4.751.678.900,-. Namun demikian, persentase kenaikan total pendapatan dari seluruh penjualan Toko Kue Darrel yaitu pada tahun 2022 yaitu sebesar 32,05 %, sedangkan tahun selanjutnya hanya naik sedikit yaitu sebesar 4,05%. Menurut pemilik Toko Kue Darrel dari hasil wawancara mengatakan bahwa persentase kenaikan total pendapatan dari seluruh penjualan cukup tinggi pada tahun 2022 dikarenakan pada tahun tersebut sudah mulai aktif kembali berbagai kegiatan perekonomian dan sosial lainnya di lingkungan masyarakat Kota Prabumulih pasca pandemi covid-19 seperti kegiatan Ulang Tahun Kota Prabumulih, Karnaval, Hari Raya Idul Fitri dan Idul Adha serta perayaan hari-hari besar lainnya. Selain itu juga, Toko Kue Darrel juga menambah beragam produk kue-kue, makanan-makanan dan minuman lainnya yang dapat mereka jual.

Pembahasan

Analisis Kontribusi Produk Olahan Nanas Terhadap Pendapatan Usaha Ole-Ole Khas Prabumulih Toko Kue Darrel.

Dalam menganalisis seberapa besar kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan usaha ole-ole khas Prabumulih Toko Kue Darrel dapat dilakukan perhitungan sebagai berikut :

$$\text{Kontribusi (\%)} = \frac{\text{Realisasi Penjualan Produk Olahan Nanas}}{\text{Total Pendapatan Penjualan}} \times 100\%$$

$$\text{Kontribusi 2021 (\%)} = \frac{\text{Rp. 2.311.035.000,-}}{\text{Rp. 3.097.667.800,-}} \times 100\% = 74,61\%$$

$$\text{Kontribusi 2022 (\%)} = \frac{\text{Rp. 2.845.235.000,-}}{\text{Rp. 4.559.048.500,-}} \times 100\% = 62,41\%$$

$$\text{Kontribusi 2023 (\%)} = \frac{\text{Rp. 2.995.385.000,-}}{\text{Rp. 4.751.678.900,-}} \times 100\% = 63,04\%$$

Berdasarkan hasil perhitungan diatas, maka dapat digambarkan kontribusi penjualan produk olahan nanas terhadap pendapatan usaha Toko Kue Darrel terdapat dalam tabel berikut ini :

Tabel 3 Kontribusi Produk Olahan Nanas Terhadap Pendapatan

Tahun	Pendapatan dari produk olahan nanas	Total Pendapatan Toko Kue Darrel	Kontribusi	Kriteria
2021	Rp. 2.311.035.000,-	Rp. 3.097.667.800,-	74,61%	Sangat Baik
2022	Rp. 2.845.235.000,-	Rp. 4.559.048.500,-	62,41%	Sangat Baik
2023	Rp. 2.995.385.000,-	Rp. 4.751.678.900,-	63,04%	Sangat Baik

Sumber : Toko Kue Darrel Prabumulih, 2024 (Data diolah)

Dari tabel 3 dapat dilihat bahwa pendapatan dari penjualan produk olahan nanas dan total pendapatan Toko Kue Darrel selalu mengalami peningkatan dari tahun 2021-2023. Kenaikan yang cukup signifikan terjadi pada tahun 2022 baik dari pendapatan produk olahan nanas yang lebih dari lima ratus juta termasuk pendapatan total dari keseluruhan penjualan Toko Kue Darrel yang mengalami kenaikan pada tahun 2022 sebesar lebih dari satu miliar. Hal ini dikarenakan pada tahun tersebut sudah mulai aktif kembali berbagai kegiatan perekonomian dan sosial lainnya di lingkungan masyarakat Kota Prabumulih pasca pandemi covid-19 seperti kegiatan Ulang Tahun Kota Prabumulih, Karnaval, Hari Raya Idul Fitri dan Idul Adha serta perayaan hari-hari besar lainnya. Selain itu juga, Toko Kue Darrel juga menambah beragam produk kue-kue, makanan-makanan dan minuman lainnya yang dapat mereka jual.

Dari tabel 3 diatas juga dapat dijelaskan bahwa kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel dalam tiga tahun terakhir memberikan kontribusi yang sangat baik semua dari tahun 2021 sampai dengan tahun 2023. Nilai kontribusi terbesar adalah pada Tahun 2021 yaitu sebesar 74,61% dengan kriteria sangat baik. Pada tahun 2022 Kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel tetap mendapat kriteria sangat baik karena diatas 50% yaitu sebesar 62,41% menurun dari tahun sebelumnya dikarenakan Toko Kue Darrel juga menambah beragam produk kue-kue, makanan-makanan dan minuman lainnya yang dapat mereka jual sehingga menambah total pendapatan mereka secara keseluruhan. Pada tahun 2023 kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel meningkat sebesar 63,04% dengan kriteria sangat baik. Kenaikan ini tidak terlalu besar dikarenakan penjualan Toko Kue Darrel sudah mulai stabil setelah pandemi covid-19.

Meskipun pada tahun 2021 pendapatan dari produk olahan nanas dan total pendapatan Toko

Kue Darrel paling rendah diantara tahun yang lain, tetapi pada tahun tersebut, pendapatan dari hasil penjualan produk olahan nanas memberikan kontribusi yang terbesar terhadap total pendapatan Toko Kue Darrel yaitu sebesar 74,61% dengan kriteria sangat baik. Hal ini dikarenakan pada tahun 2021 Toko Kue Darrel belum banyak menjual produk-produk kue-kue dan makanan-makanan lainnya, tetapi masih di dominasi produk-produk olahan sendiri baik berbahan nanas dan tidak berbahan nanas dimana produk olahan nanasnya merupakan produk andalan yang sangat diminati dan menjadi produk favorite dari Toko Kue Darrel bagi masyarakat dalam Kota Prabumulih maupun luar Kota Prabumulih, sehingga Toko Kue Darrel menjadi toko kue yang beromzet besar dan dikenal sebagai Toko Kue Ole-Ole Khas Prabumulih.

4. KESIMPULAN

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan, maka dapat ditarik kesimpulan berikut ini bahwa kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel dalam tiga tahun terakhir memberikan kontribusi yang sangat baik semua dari tahun 2021 sampai dengan tahun 2023. Nilai kontribusi terbesar adalah pada Tahun 2021 yaitu sebesar 74,61% dengan kriteria sangat baik. Pada tahun 2022 Kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel tetap mendapat kriteria sangat baik karena diatas 50% yaitu sebesar 62,41% menurun dari tahun sebelumnya dikarenakan Toko Kue Darrel juga menambah beragam produk kue-kue, makanan-makanan dan minuman lainnya yang dapat mereka jual sehingga menambah total pendapatan mereka secara keseluruhan. Pada tahun 2023 kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan Toko Kue Darrel meningkat sebesar 63,04% dengan kriteria sangat baik. Kenaikan ini tidak terlalu besar dikarenakan penjualan Toko Kue Darrel sudah mulai stabil setelah pandemi covid-19. Meskipun pada tahun 2021 pendapatan dari produk olahan nanas dan total pendapatan Toko Kue Darrel paling rendah diantara tahun yang lain, tetapi pada tahun tersebut, pendapatan dari hasil penjualan produk olahan nanas memberikan kontribusi yang terbesar terhadap total pendapatan Toko Kue Darrel yaitu sebesar 74,61% dengan kriteria sangat baik. Hal ini dikarenakan pada tahun 2021 Toko Kue Darrel belum banyak menjual produk-produk kue-kue dan makanan-makanan lainnya, tetapi masih di dominasi produk-produk olahan sendiri baik berbahan nanas dan tidak berbahan nanas dimana produk olahan nanasnya merupakan produk andalan yang sangat diminati dan menjadi produk favorite dari Toko Kue Darrel bagi masyarakat dalam Kota Prabumulih maupun luar Kota Prabumulih, sehingga Toko Kue Darrel menjadi toko kue yang beromzet besar dan dikenal sebagai Toko Kue Ole-Ole Khas Prabumulih.

Berdasarkan hasil penelitian dan kesimpulan yang telah diuraikan sebelumnya, maka saran – saran yang dapat diberikan adalah sebagai berikut :

- a. Toko Kue Darrel diharapkan dapat meningkatkan kontribusi produk olahan nanas terhadap pendapatan usahanya dengan melakukan survei untuk mengetahui kebutuhan dan preferensi konsumen terkait produk olahan nanas, mengembangkan resep baru atau variasi produk kue yang menggunakan nanas sebagai bahan utama karena sekarang sudah banyak pesaing yang membuat produk-produk olahan nanas di Kota Prabumulih.
- b. Bagi peneliti selanjutnya yang ingin mengembangkan penelitian ini dengan masalah yang sama agar dapat menyempurnakan kekurangan – kekurangan yang terdapat pada penelitian ini seperti dapat menambahkan data yang lebih banyak dan lengkap serta variabel lainnya seperti laba agar memperoleh hasil penelitian yang lebih baik dan komprehenship.

DAFTAR PUSTAKA

- Anastasia Diana dan Lilis Setiawati. 2017. *Akuntansi Keuangan Menengah Berbasis Standar Akuntansi Keuangan Terbaru*. Yogyakarta: Penerbit Andi.
- Febriani, S., Paddery, P., & Hermelinda, T. (2022). PENYUSUNAN LABA RUGI PADA ZORA CAKE CURUP BERDASARKAN SAK ETAP. *Jurnal Multidisiplin Raflesia*, 1(1), 34-44.
- Ikatan Akuntan Indonesia. 2018. *Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan*. Ikatan Akuntan Indonesia. Jakarta
- Imran, S & Indriani, R. 2022. *Ekonomi Produksi Dan Pertanian* . Gorontalo: Ideas Publishing.
- Kieso Donald E., Weygant Jerry, Warfield Terry. 2011. *Akuntansi Intermediate*. Erlangga. Jakarta
- Lam, Nelson dan Peter Lau. 2014. *Akuntansi Keuangan*. Salemba Empat. Jakarta
- Sugiyono. 2014. *Metodologi Penelitian*. Alfabeta. Bandung.
- Sujarwini Wiratna. 2014. *Metodologi Penelitian*. Pustaka Baru Press. Yogyakarta

JURNAL ILMIAH RAFLESIA AKUNTANSI VOLUME 11 NOMOR 2 TAHUN 2025

- Meriana, M., Afriansyah, B., & Hermelinda, T. (2021). ANALISIS BIAYA DIFERENSIAL DALAM PENGAMBILAN KEPUTUSAN MENGHENTIKAN ATAU MELANJUTKAN PRODUKSI PRODUK TERTENTU PADA PUTRA KARYA MEUBEL CURUP. *Jurnal Saintifik (Multi Science Journal)*, 19(1), 37-40.
- WIJAYA, O. B. W. (2023). ANALISIS PENDAPATAN BERSIH PADA USAHA PENGGILINGAN KOPI ONI SOPIAN DESA TABA SALING KECAMATAN TEBAT KARAI KABUPATEN KEPAHIANG.